**“İHRACATTA GÜÇLÜ ADIMLAR İÇİN İLERİ SEVİYE DIŞ TİCARET EĞİTİM PROJESİ”**

**(TR90/16/TD/0039)**

**PROJE EĞİTİM MÜFREDATI**

1. **KURUMLARDA DOĞRU VE ETKİN AR-GE YAPILANMASI VE FİNANSAL KAYNAKLARA ULAŞIM, YENİ AR-GE MEVZUATI**

* **Ar-Ge Yapılanması**
* Ar-Ge Kavramları: Bu Kapsamda Frascati Klavuzuna Uygun Olarak Ar-Ge Kavramı, Ar-Ge Türleri, Ar-Ge İhtiyacı, Ülkemizin Ar-Ge Ölçütleri Açısından Durumu Anlatılacaktır
* Ar-Ge Stratejisi: Ar-Ge Stratejisi Ve Hedeflerin Tanımlanması Hakkında Bilgi Verilecektir.
* Ar-Ge Yapılanması: Ar-Ge Birimi/Ar-Ge Merkezi Yapılanması İçin Temel Koşullar ve Organizasyon Yapısı Anlatılacaktır.
* Ar-Ge Personeli: Ar-Ge Personeli Niteliği Anlatılacak ve Personel Seçim Kriterlerinden Bahsedilecektir.
* Fiziki Alan: Ar-Ge Merkezi Fiziki Alanının Sağlaması Gereken Koşullar Anlatılacaktır.
* Projeler: Ar-Ge Nitelikli Projeler, Proje Seçimi Ve Önceliklendirme Yöntemlerinden Bahsedilecektir.
* Sürdürülebilir Ar-Ge İçin Performans Ölçütleri: Sürdürülebilir Bir Ar-Ge Yapılanması İçin Gerekenler ve Performans Ölçütleri Aktarılacaktır.
* Ar-Ge Finansman Destekleri: Ar-Ge Teşvikleri ve En Uygun Finansman Desteğinin Belirlenmesi Anlatılacaktır.
* **Ar-Ge Projesi Uygulaması (Workshop)**
* Proje Fikrinin Oluşturulması,
* Zaman Planlaması
* Bütçe Planlaması
* Kaynak Planlaması
* Teknik Dokümantasyon
* Finansal Analiz
* Proje Sunumu ve Projelerin Önceliklendirilmesi
* **Türkiye’de Ar-Ge, Tasarım ve Yenilik Faaliyetlerine Yönelik Destekler**
* **Ar-Ge Ve Tasarım Merkezi Olmanın Avantajları**
* Ar-Ge Merkezi ve Ar-Ge Faaliyeti
* Tasarım Merkezi ve Tasarım Faaliyeti: Yenilikçi Fikirlere Yeni Teşvik
* Merkezlere İlişkin Kuruluş, İzleme ve Denetim Kriterleri
* Değerlendirme ve Denetim Komisyonunun Fonksiyonu
* **Ar-Ge, Yenilik ve Tasarım Harcamalarının Sağladığı Vergisel Avantajlar**
* **Son Değişikliklerle Vergisel ve Diğer Teşvik Ve Destek Uygulamaları**
* Ar-Ge Ve Tasarım İndirimi Uygulaması
* İndirim Uygulamasında Son Değişiklikler
* İndirime Tabi Olan ve Olmayan Harcamalar
* Muhasebeleştirme Ve Beyan Esasları
* **Özellikli Giderler**
* Gelir Vergisi Stopaj Teşviki Uygulaması
* Teşvik Uygulamasında Son Değişiklikler ve Yürürlük Tarihi
* GVK ve Ar-Ge Kanununa Göre İşverene Maliyet
* Tam Zaman Eşdeğer Personel Sayısı Hesabı
* **Özellikli Uygulamalar**
* Sigorta Primi Desteği Uygulaması
* Uygulamada Son Değişiklikler
* Prim Desteğine Tabi Ödemeler
* **Diğer Özellikli Konular**
* Damga Vergisi ve Harç İstisnası Uygulaması
* Gümrük Vergisi İstisnası Uygulaması
* Katma Değer Vergisi İstisnası Uygulaması
* Siparişe Dayalı Ar-Ge, Yenilik ve Tasarım Faaliyetleri Yönelik Destekler
* Siparişi Veren ve Alan Açısından Yararlanılabilecek Destekler
* Muhasebeleştirme Esası
* Yurtdışından Sipariş Alınması
* **Yatırımların Finansmanında Karşılıksız Nakit Destekler**
* Rekabet Öncesi İşbirliği Projeleri
* Can Suyu: Yeni İş Kuracaklara Daha Cazip Fırsatlar Sunan Teknogirişim Sermayesi Desteği
* Temel Bilimler Desteği
* Tasarım Tescil Desteği
* Ar-Ge, Yenilik ve Tasarım Faaliyetlerinde Bakanlıkların Düzenleme Ve Denetim Yetkisinin Sınırı: Sorumlu İdare(Ler) Ve Yapılacak Denetimin Kapsamı
* Ar-Ge Ve Yenilik Faaliyetlerine İlişkin Uygulamada Karşılaşılan Ve Mali Açıdan Eleştiri Riski Taşıyan Hususlar, Mali İdarenin Görüş Ve Yaklaşımı
* Ar-Ge Ve Tasarım Merkezlerinde, Değerlendirme Ve Denetim Komisyonunca Ve İzleyicilerce Projelerin Teknik Yeterliğinin Değerlendirilmesi Ve Beklentileri

**Eğitim Süresi: 2/3 Kasım 2016**

1. **İHRACATÇI OLMA REHBERİ**

**(İhracat İşlemleri ve İş Akış Süreçleri)**

* **Dış Ticaret Hakkında Genel Bilgiler**
* Dış Ticaret Kavramı
* Şirketleri Uluslararası Pazarlara Çeken Nedenler
* Şirketleri Uluslararası Pazarlardan İten Nedenler
* Dış Ticaretin İki Yüzü Operasyon ve Pazarlama/TZY
* Dış Ticareti Yönlendiren Ulusal ve Uluslararası Düzenlemeler
* **Genel Hatlarıyla İhracat/İthalat/Kambiyo/Gümrük Mevzuatı**
* İhracat ve İhracatçı Tanımlamaları
* İhracatın Tabii Olduğu Hususlar (Madde, Ülke, Şekil)
* İhracı Yasak Mallar
* İhracı İzne Tabii Mallar
* Kayda Bağlı İhracat
* Özelliği Olan İhracat
* İhracatta Denetlenmesi Zorunlu Mallar
* İhracat Malının Reddi Durumu
* İthalat ve İthalatçı Tanımlamaları
* İthalinde İzin Gerektiren Mallar
* İthalat Listeleri ve GTİP
* GTİP Tabloları
* Türk Gümrük Tarifesi
* Gümrük Vergisi Hesaplama Yöntemi
* Katma Değer Vergisi Hesaplama Yöntemi
* Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu Hesaplama Yöntemi
* Teşviklere Bağlı İşlemlerde Vergilendirme
* Kambiyo İle İlgili Temel Kavramlar
* **İthalata İlişkin Hükümler**
* **İhracata İlişkin Hükümler**
* TCMB’nin Kabul Ettiği Dövizler Listesi
  + Gümrükçe Onaylanmış İşlemler
  + Gümrük Rejimi
  + Gümrük Tarifesi
  + Gümrük Kıymetinin Belirlenmesi
  + Üçüncü Ülke Kavramı
  + Serbest Dolaşıma Giriş
  + Bağlayıcı Tarife
  + Gümrük Belgelerini Saklama Süresi
  + Eşyanın Gümrükte Bekleme Süresi
  + Geri Gelen Eşya
  + Muafiyet ve İstisnalar
  + Beyannamenin Tescili
  + Beyannamede Düzeltme
  + Beyanname İptali
  + Tek Tip Gümrük Beyannamesi Örneği ve Kullanımı
  + Basitleştirilmiş Usul
  + Sonradan Kontrol
* **Dış Ticarette Teslim Şekilleri**
* INCOTERMS 2010
* Taşımasız Teslim
* Okyanus, Deniz, Göl, İçsu Taşımacılığında Teslimler
* Diğer Nakliye Türlerinde Teslimler
* INCOTERMS Dışında Jargon Çalışması
* Teslim Koşullarının Maliyet Etkileri
* **Dış Ticarette Ödeme Şekilleri**
  + Peşin Ödeme
  + Mal Mukabili Ödeme
  + Vesaik Mukabili Ödeme
  + Akreditifle Ödeme
  + BPO Ödemesi
* **Dış Ticaretin Finansmanı**
  + Forward/Future Kur Uygulaması
  + Factoring/Forfaiting
  + Swap/Leasing
  + Eximbank Sigorta ve Kredileri
* **İhraç Pazarlarına Giriş Stratejileri**
  + Şelale Yöntemi
  + Fıskiye Yöntemi
  + Uluslararası Pazar Araştırmaları (Ticari İstihbarat)
  + Masa Başı Araştırmalar
    - İnternet Kaynakları
* **E-Ticaret Desteği Nedir?**
* Ülke Raporları
* Sektör Raporları
* Potansiyel Müşterileri Belirleme
* Saha Araştırmaları
* Sahadan Gelecek Bilgilerin Önemi
* Hedef Pazar Seçimi
* Hedef Pazar Seçim Kriterleri
* Hızlı Hedef Pazar Seçim Kararı Nasıl verilir?
* Analitik Hedef Pazar Seçim Tablosu
* **İhraç Pazarlarında Tanıtım ve Tutundurma Faaliyetleri**
* İhraç Pazarlarında Gerçekleştirilebilecek Tanıtım ve Tutundurma Faaliyetleri
* Etkin Fuar Katılımı Nasıl Yapılır?
  + Katılacak/Ziyaret Edilecek Fuar Seçimi
  + Fuar Öncesi Yapılacaklar
  + Fuar Sırasında Dikkat Edilecekler
  + Fuar Sonrası Yapılacaklar
  + İhracatta e-Ticaretin Kullanımı
  + e-Ticaret Kavramı
  + İnternet Sitemiz Nasıl Olmalı?
  + B2B Siteler ve Kullanımı
* **Dış Ticarette Belge Yönetiminin Yeri ve Önemi**
* Dış Ticaret Operasyonlarında Belgelerin Hazırlanması/ Toplanması
* Dış Ticarette Kullanılan Belgelerin Türleri
* **Ticari/Mali Belgeler**
* Fatura
* Çeki Listesi
* Ekspertiz Raporu
* Analiz Raporu
* Gözetim Raporu
* Kambiyo Senedi
* Gümrük Beyannamesi
* **Taşıma Belgeleri**
* Konşimento
* FIATA Taşıma Belgeleri
* Taşıma Senetleri
* Mal Teslim Belgesi (Ordino)
* **Menşe ve Dolaşım Belgeleri**
* Menşe Şehadetnamesi
* Özel Menşe Şehadetnamesi (Form A)
* Dolaşım Belgeleri
* A.TR
* EUR1
* EUROMED
* **Önemli ve Sık Kullanılan Belgeler**
* Isıl İşlem Belgesi
* Sigorta Poliçesi
* Dar Teminat
* Tam Ziya
* Geniş Teminat (All risk)
* Sağlık Sertifikası
* Helal Belgesi
* Koşer Belgesi
* CITES Belgesi
* Halı Ekspertiz Raporu
* Dahilde İşleme İzin Belgesi
* Hariçte İşleme İzin Belgesi
* **Bakanlıklardan Alınan Resmi Belgeler**
* Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı
* Sağlık Bakanlığı
* Milli Savunma Bakanlığı
* Çevre ve Orman Bakanlığı
* Kültür Bakanlığı

**Önerilen Eğitim Süresi**: 2 Gün

**Eğitim Süresi: 9/10 Kasım 2016**

**3-1. ULUSLARARASI TİCARETTE SÖZLEŞME YÖNETİMİ**

* **Ticaret Nedir? Uluslararası Ticaret Nedir?**
* **Uluslararası Ticaretle İlgili Hukuki Yapı**
* **Viyana Anlaşması (CISG)**
* **Satım Sözleşmesi**
* Satım Sözleşmesinin Hukuki Niteliği
* Satım Sözleşmesinin Şekli
* Satım Sözleşmesinin Unsurları
* Satım Sözleşmesinin Hükümleri
* Satıcının Sözleşmeden Doğan Borçları
* Alıcının Sözleşmeden Doğan Borçları
* Satım Sözleşmesinde Yarar Ve Hasarın Geçmesi
* Teslim Kavramı
* Mülkiyetin Devri ile İlgili Hükümler
* **Teslim Şekilleri ve INCOTERMS Bülteni**
* **Uluslararası Ticari Sözleşmeler ve Taraflar**
* Uluslararası Ticari Sözleşmelerde Zaman Kavramı ve Sürelerin Önemi
* Uluslararası Ticari Sözleşmelerde İmza ve Temsil
* Uluslararası Ticari Sözleşmelerin Ekleri ve Atıflar
* Uluslararası Ticari Sözleşmelerde Sözleşme Öncesi Dikkat Edilecek Hususlar
* Uluslararası Ticari Sözleşmelerde Bulunması Gereken Unsurlar
* Beklenmedik Hal ve Mücbir Sebepler
* **Milletler Arası Ticaret Odasının “Force Majeur ve Harship Clause 2003” Bülteni**
* **Sözleşmeden Doğan İhtilafların (Anlaşmazlıkların) Çözüm Yolları**
* Uzlaşma Usulü
* Tahkim Usulü
* **Sözleşmeye Uygulanacak Hukuk ve Mahkeme Seçimi**
* **Sözleşme Analizleri ve Örnekleme**

**Eğitim Süresi: 1 Gün**

**Eğitim tarihi: 16 Kasım 2016**

**3-2.** **ULUSLARARASI TİCARETİN FİNANSMANI VE RİSK YÖNETİMİ**

* Uluslararası Ticaretin Finansmanı
* İthalat İhracat Öncesi Finansman
* Uluslararası Finansmanda Ödeme Şekillerine İlişkin Finansman
* Uluslararası Finansmanda Bankalara İlişkin Finansman
* Dış banka Prefinansmanı
* İhracat Kredi Kurumları Kredileri (Türk Exim, Amex, Hermes Kredileri)
* Dış Finansal Kiralama-Leasing
* İhracat İthalat Sonrası Finansman
* Banka Kredileri
* Uluslararası Factoring
* Forfaiting
* Bağlı İşlemler–Karşı İşlemler (Counter Trade-Barter / Switch / Buy Back / Off-Set)
* Uluslararası Finansal Kuruluşları Kredileri Ve Kullanış Biçimleri
* Uluslararası Ticarette Risk Yönetimi
* Mala İlişkin Riskler
* İhracatçı Riskleri / İthalatçı Riskleri
* Ödemeye İlişkin Riskler
* Ticari Risk
* Reklamasyon Riski
* Politik Risk
* Transfer Riski
* Mali Risk
* Dokümantasyon Riski
* Fiyata İlişkin Riskler ( Fiyat / Kur / Faiz Riskleri )
* Hedging
* Döviz Swapları / Opsiyonlu İşlemler

**Önerilen Eğitim Süresi: 1 Gün**

**Eğitim Süresi: 17 Kasım 2016**

1. **TEDARİK ZİNCİRİ YÖNETİMİ VE OPTİMİZASYONU**

**Tedarik Zincirinde Pazarların Yapı ve Davranışları**

* Pazar davranışları, genel pazarlama kavramları ve bu kavramların tedarik zinciri sürecindeki yeri ve etkileşimi işlenecektir.
* Bütünleşik Tedarik Zinciri Yönetimi
* Bilgi kirliliği ve kamçı etkisini anlamak amacı ile “Beer Game” simülasyonu Tedarik Zinciri Planlama
* Satış ve Operasyon Planlama
* Satış planlama, pazarlama, satış ve üretim departmanları arasında koordinasyonun artırılması için izlenebilecek yöntemler, bilgi akışları, sorumluluk alanları, aktarılacak bilgiler ve zamanlamalar işlenecektir.

**Talep Planlama**

* Sektörel genel tahminleme süreci, istatistiksel tahminleme, tahmin doğruluğunu artırmak için izlenebilecek yöntemler, tahminleme sürecinde görev ve sorumluluklar işlenecektir.

**Kapasite & Üretim Planlama**

* Üretim planlama prosesinde optimizasyonu artırmak amacı ile izlenebilecek yöntemler, dinamik sürekli planlama ile daha çevik bir planlama sürecinin nasıl elde edilebileceği işlenecektir.
* Malzeme ihtiyaç planlaması genel işleyişinin örnekler ile açıklaması. MRP’nin maliyetlendirme üzerindeki etkisi işlenecektir.

**Envanter Yönetimi**

* Envanter seviyesi belirleme yöntemleri, planlamada entegrasyon ile daha etkin bir envanter seviyesinin nasıl sağlanabileceği, güvenlik stoklarının riskleri elimine ederken daha düşük bir seviyede nasıl yönetilebileceği işlenecektir.

**Önerilen Eğitim Süresi:** **2 Gün**

**Eğitim Süresi: 23-24 Kasım 2016**